Sesderma S.L., una empresa líder en la fabricación y comercialización de productos del sector dermocosmético con sus oficinas centrales en Valencia (España) y que cuenta con filiales propias en Portugal, India, Taiwán, Polonia, Alemania, Inglaterra, Rusia, Estados Unidos, Puerto Rico, Colombia, República Dominicana, México, Perú, Bolivia, Panamá, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Brasil e Italia además de una amplia red de distribución en todo el mundo.

Necesita incorporar para su filial de México un/a,

Key Account Manager

Siguiendo las líneas estratégicas de la compañía, la persona seleccionada se responsabilizará de:

1. Diseñar, negociar y establecer acuerdos comerciales con Grandes Cuentas.
2. Poner en marcha y desarrollar los acuerdos con las Grandes Cuentas y potenciar el desarrollo de los clientes.
3. Buscar nuevas oportunidades de negocio.
4. Presentar promociones, apoyar y supervisar las acciones promocionales.
5. Gestionar la dotación de a cada centro de los materiales necesarios para las acciones promocionales y resolver las incidencias.
6. Dirigir al equipo a su cargo, atender a sus necesidades y potenciar su desarrollo.
7. Realizar los informes de gestión de las grandes cuentas.

Se requiere:

- Formación Universitaria con especialidad en Comercio y Marketing (preferentemente) valorándose otra formación universitaria (p.e. económicas)

- Experiencia de 6 años en puestos similares dentro del sector farmacéutico y/ o dermocosmético y en la gestión de Grandes Cuentas.

Así mismo, buscamos una persona con capacidad de negociación, visión estratégica, orientación a objetivos y organización.

Interesados envíen CV a : a.maestre@sesderma.com